

спринт 2.0



фршч



Минцифры  
России

# АКСЕЛЕРАТОР СПРИНТ 2.0

1-й выпуск



Август 2025

# АКСЕЛЕРАТОР СПРИНТ 2.0

1-й выпуск



Москва

2025

6	Введение
8	Участники и приоритетные направления
	<b>ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И ТОРГОВЛЯ</b>
	<b>Торговля</b>
10	Call-Intellect
11	QForm
12	A.TMS
13	SkladOS
14	AkratoPRIME edu
15	Сервис Ракета
16	Smartpoint
17	Операционная система Ternex
18	Nocode
19	Стратагония
20	ПО ГиперСфера
21	Репутация
22	Центр дистанционных торгов
23	Нолим
24	ОдинКлюч
25	Fishplace
	<b>Общее машиностроение</b>
26	Swarmica
27	Логика.Мониторинг
28	Синаптик ERP
29	Аватар-технология
30	RAG-система «Минч»
31	SOVA-Fix
32	VibroBox
33	REDSystems
34	Simple Weibull Reliability Analysis
35	Mojo
	<b>Автомобилестроение</b>
36	МояКоманда
37	Claritech
38	HeadSales
39	Умный доступ STown
40	SIRIN
41	ЭШЕЛОН.ОТПУСКА
42	KAI
	<b>Металлургия</b>
43	ПБ Экосистема. Строительство
44	AIPRINTGEN

	<b>Химия и фармацевтика</b>
45	HISTOSCAN
	<b>БАС</b>
46	СИРИУС
	<b>СТРОИТЕЛЬСТВО И ЖКХ</b>
	<b>Строительство</b>
47	Цифровой контроль строительства (ЦКС)
48	MStroy
49	Легкорем
50	Smart plan
51	Construction Information System «CIS» /
52	Информационная Система Строительства
52	Reportum
53	Rukki.Pro (Рукки Про)
54	C-Менеджер
55	Provision 360
	<b>ЖКХ</b>
56	hopco
57	RBI CONCEPT
	<b>АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ И РЫБОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКСЫ</b>
	<b>Агропромышленный комплекс</b>
58	Умное сельское хозяйство
59	SMARTFARM
60	AgroField
61	Арборитм
	<b>ФИНАНСЫ</b>
	<b>Финансы</b>
62	aiDeepFake
63	АНТАВИРА (ANTAVIRA)
	<b>ЭКОЛОГИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ</b>
	<b>Недропользование. Геологоразведка</b>
64	Программный комплекс «Нувола»
	<b>СВЯЗЬ И МЕДИА</b>
	<b>Мобильная связь</b>
65	Багажмат
	<b>ТРАНСПОРТ</b>
	<b>Морской и речной транспорт</b>
66	Терlohod Info
67	Заклучение

## Что такое акселератор Спринт 2.0?

Акселератор Спринт 2.0 — это уникальная программа развития российских IT-компаний, создающих инновационные решения для замещения зарубежных цифровых продуктов в ключевых отраслях экономики.

**Цель акселерации** — ускорить рост и укрепить потенциал IT-команд при поддержке трекинга и прямого доступа к опыту ведущих экспертов Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ).

Программа Спринт 2.0 длится три месяца и основана на проверенной методологии ФРИИ, которая опирается на успешный опыт акселерации свыше 2000 компаний.

**Основная ценность программы** — системный трекинг и индивидуальные консультации с экспертами, которые помогают точно решать ключевые бизнес-задачи и обеспечивают устойчивое движение проекта вперед.

Компетенции, приобретённые в ходе акселерации, позволяют участникам выйти на системные продажи и масштабировать свой бизнес, усиливая позиции на рынке.

Финансирование программы осуществляется Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации в рамках федерального проекта «Отечественные решения» Национальной программы «Экономика данных и цифровая трансформация государства».

Таким образом, Спринт 2.0 — это мощный инструмент поддержки и развития отечественных цифровых технологий, направленный на создание конкурентоспособных и масштабируемых IT-продуктов.



**Сергей Алимбеков**  
заместитель директора  
по технологическому  
развитию

Окно возможностей для проектов импортозамещения открыто — российские компании активно переходят с западного ПО на отечественные решения. Для запуска успешного бизнеса на рынке недостаточно создать продукт, закрывающий потребности корпоративных клиентов. Программа акселератора Спринт 2.0 позволяет проектам, направленным на импортозамещение, найти эффективные бизнес-модели, инструменты и каналы продвижения и выйти на системные продажи. В этом продуктовым командам помогает методология и опыт ФРИИ. Акселерационные программы фонда за 10 лет ускорили рост более 2000 команд. За 2021–2025 годы ФРИИ провел 13 конкурсных отборов в акселератор, привлёк более 2000 заявок из 75 субъектов РФ и завершил акселерацию 585 проектов по разработке российских решений в сфере IT.



**Эдуард Шумаков**  
руководитель  
управления  
акселерационных  
программ

Эксперты и трекаеры акселератора Спринт 2.0 помогают основателям не только запустить рост продаж и масштабировать бизнес, но и учат мыслить стратегически, развивать бизнес на длинном горизонте, ставить конкретные, измеримые цели и находить оптимальные пути их достижения. В итоге всего за три месяца программы стартапы на этапе запуска привлекают первых клиентов, молодые проекты находят эффективные каналы продвижения с предсказуемой конверсией и выстраивают системные продажи, а зрелые компании — сокращают цикл сделки, заключают крупные контракты и выходят в новые сегменты рынка. Согласно результатам опроса выпускников Спринта, большинство респондентов (93%) отмечает рост выручки, при этом 80% из них связывают положительную динамику этого показателя с участием в программе.

## Технологические компании акселератора Спринт 2.0 первый поток по субъектам России

**222** участника первого конкурсного отбора

**57** технологических компаний, прошедших акселератор Спринт 2.0 — 1 поток

**23** региона России



Санкт-Петербург



Москва



Новосибирская область



Московская область



Кировская область  
Республика Татарстан  
Ханты-Мансийский  
Автономный округ - Югра



Алтайский край  
Архангельская область  
Волгоградская область  
Иркутская область  
Ленинградская область  
Оренбургская область  
Орловская область  
Приморский край  
Республика Марий Эл  
Ростовская область  
Свердловская область  
Ставропольский край  
Тамбовская область  
Тюменская область  
Удмуртская Республика  
Челябинская область

## Приоритетные направления по отраслям, центрам компетенций по импортозамещению технологических компаний акселератора Спринт 2.0 — 1 поток





Call-Intellect  
**Один AI-продукт — десятки решений  
в продажах и маркетинге: ИИ-контроль  
продаж, нейропродавец и многое другое**

### Какую проблему решаем

Низкая конверсия: менеджеры теряют лидов, не фиксируют задачи в CRM и тратят время на подготовку КП. РОП не видит ошибок, KPI не считаются, обучение проходит медленно.

Клиенты не ощущают персонализации. Продажи и маркетинг работают вслепую, продукт выводят на рынок без понимания потребностей.

### Как решаем

Call Intellect отвечает 24/7 за 2 секунды, выявляет потребности и тёплых лидов, обеспечивает контроль 100% звонков и чатов, автозаполнение CRM, считает KPI, собирает аналитику, улучшает скрипты, обучает МОП, персонализирует КП и собирает боли ЦА для эффективного маркетинга.

### Каких партнёров мы ищем

Ищем партнёров по продажам: экспертов, sales-tech, CRM-интеграторов и digital-агентства. Акселераторы и институты развития — для масштабирования. Готовы к пилотам с крупными компаниями с отделами продаж и колл-центрами.

**Сергей МАЗУР**, директор

ООО «ЛАБОРАТОРИЯ УМНЫХ АССИСТЕНТОВ»,  
Новосибирская область  
[info@call-intellect.ru](mailto:info@call-intellect.ru)

[call-intellect.ru](http://call-intellect.ru)



QForm  
**Конструктор форм и виджетов**

### Какую проблему решаем

Компании теряют до 30 % онлайн-заявок: формы разбросаны по разным сервисам, правки тянутся неделями, менеджеры получают ответы с задержкой и не успевают реагировать на запросы.

### Как решаем

QFORM-конструктор разворачивает набор готовых форм одним скриптом, собирает все ответы в общий кабинет, моментально отправляет их в CRM и повышает конверсию в 2–3 раза без участия разработчиков.

### Каких партнёров мы ищем

Ищем CRM-интеграторов, веб-агентства, SaaS-платформы и телеком-операторов для white-label и совместных пилотов.

**Александр ЗУЕВ**, директор

ООО «КУФОРМ», Оренбургская область  
[sales@qform.io](mailto:sales@qform.io)

[ru.qform.io](http://ru.qform.io)



## A.TMS Цифровая платформа для управления транспортной логистикой

### Какую проблему решаем

Во многих компаниях с большим объёмом перевозок логистика остаётся дорогой и неуправляемой.

Затраты растут, но непонятно, где именно идут потери.

Данные разрознены, нет прозрачности: сложно сравнивать, контролировать, оптимизировать.

### Как решаем

Охватываем все логистические процессы: планирование, маршрутизацию, диспетчеризацию, контроль качества, топлива и температуры.

Система — это единое окно коммуникации и источник объективных данных для всех участников процесса перевозок.

### Каких партнёров мы ищем

Логистические подразделения ритейлеров, агрохолдингов, дистрибьюторов, производителей и e-commerce, IT-интеграторов и отраслевые IT-компании для совместных внедрений, представителей госпрограмм по цифровизации и импортозамещению.

**Ольга АМОСОВА**, директор по маркетингу

ООО «ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЛОГАРИТМ»,  
Москва

[marketing@advantum.pro](mailto:marketing@advantum.pro)

[advantum.ru](http://advantum.ru)



## skladOS Система управления складом

### Какую проблему решаем

Склады, оказывающие услуги фулфилмента, теряют до 70% эффективности из-за ошибок, ручного учёта и «ручного» роста по принципу «больше заказов — больше людей».

Это мешает масштабироваться и сдерживает прибыль.

### Как решаем

skladOS — облачная WMS, которая автоматизирует фулфилмент, снижает ошибки, ускоряет сборку и позволяет расти без увеличения штата.

Всё под контролем, даже при x2 заказов.

### Каких партнёров мы ищем

Мы ищем партнёров для пилотов, интеграций и совместных инициатив в области цифровизации складской логистики для ecom.

**Ризван ШАХБАНОВ**, генеральный директор

ООО «СКАЛА ГРУПП», Орловская область  
[info@sklados.pro](mailto:info@sklados.pro)

[sklados.pro](http://sklados.pro)



## AkratoPRIME edu CRM для спортивных школ и дополнительного образования

### Какую проблему решаем

Спортивные школы и учреждения дополнительного образования сталкиваются с отсутствием единого цифрового решения для управления.

Учёт данных по клиентам ведётся вручную или в разрозненных системах.

Это приводит к ошибкам и усложняет контроль.

### Как решаем

Мы предлагаем облачное web-приложение AkratoPRIME по модели подписки — с круглосуточным доступом, персональным кабинетом для руководителей, сотрудников, учащихся и их родителей.

Это сервис, позволяющий учреждениям повышать эффективность работы.

### Каких партнёров мы ищем

Мы открыты к партнёрству со спортивными школами и организациями дополнительного образования по всей России. Совместно мы можем формировать цифровую экосистему, ориентированную на качество, прозрачность и развитие сферы детского и юношеского спорта.

**Дмитрий СПИРЯКОВ**, директор

ООО «АКРАТО», Кировская область  
info@akrato.com

[akratoprime.ru](http://akratoprime.ru)



## Сервис Ракета Разрабатываем систему класса ERP для селлеров маркетплейсов

### Какую проблему решаем

Бизнесы тратят много времени на ручное обновление ассортимента, страдают от ошибок, слабой аналитики и сложной логистики.

Всё это мешает быстро реагировать на запросы рынка, задерживает рост и ведёт к потерям времени, денег и репутации.

### Как решаем

Мы автоматизируем бизнес на маркетплейсах: объединяем управление товарами, ценами, логистикой и маркетингом в одной платформе.

снижаем применение ручного труда и цену ошибки, повышаем прозрачность процессов и освобождаем время для роста компании.

### Каких партнёров мы ищем

Готовы к интеграции с сервисами логистики, учёта, CRM и рекламы. Открыты к совместным проектам с маркетплейсами и акселераторами, ищем инвесторов и партнёров для масштабирования и обмена экспертизой.

**Сергей ДОГАЕВ**, генеральный директор

ООО «ПАКЕТА», Москва  
info@mp-raketa.ru

[mp-raketa.ru](http://mp-raketa.ru)



## Smartpoint Сервис для роста конверсии и продаж

### Какую проблему решаем

Компании инвестируют в маркетинг и привлекают трафик на сайты, но пользователи заходят на разных этапах клиентского пути и с разными потребностями.

Без персонализации многие уходят без целевых действий, что повышает стоимость привлечения клиента.

### Как решаем

Smartpoint — сервис для роста конверсии и продаж, позволяет настроить интерактивные формы под разные сегменты посетителей сайта с помощью удобного конструктора.

### Каких партнёров мы ищем

Мы открыты к разным форматам сотрудничества с платформами-интеграторами, API-партнерами, агентствами и экспертами. Развиваем инфопартнерство: организуем совместные вебинары и исследования в нишах автобизнеса, отелей, медицины, фитнеса и ресторанов.

**Дмитрий ТРЕТЬЯКОВ**, генеральный директор

ООО «СМАРТПОЙНТ», Волгоградская область  
[hello@smartpoint.pro](mailto:hello@smartpoint.pro)

[smartpoint.pro](http://smartpoint.pro)



## Операционная система Ternex Программное обеспечение для беспроводного телекоммуникационного оборудования с поддержкой mesh-топологии

### Какую проблему решаем

Высокая стоимость развертывания сетевой инфраструктуры «последней мили» и сложность обеспечения качественного обслуживания созданной сетевой инфраструктуры.

Недоступность корпоративных функций по управлению Wi-Fi сетями для широкого круга пользователей.

### Как решаем

Ternex устанавливается на большинство современных роутеров (в том числе из дружественных стран).

Позволяет получить набор корпоративных функций, локализацию, быстрый бескабельный монтаж и централизованное управление инфраструктурой на основе ИИ.

### Каких партнёров мы ищем

Можем создать для вас роутер с нашим ПО под вашей СТМ и взять на себя поддержку пользователей. Создаем беспроводные сети на складах, туробъектах в офисах и ЖК. Готовы сотрудничать с интеграторами, застройщиками, селлерами на маркетплейсах.

**Олег ТЕРНОВОЙ**, научный руководитель

ООО «ТЕРНЕКС», Алтайский край  
[info@ternex.ru](mailto:info@ternex.ru)

[ternex.ru](http://ternex.ru)



Nocode  
Nocode-платформа для разработки  
цифровых сервисов

### Какую проблему решаем

Бизнесу всё сложнее запускать цифровые продукты: собственная разработка перегружена, а внешние подрядчики дороги и медлительны.

Даже простая задача превращается в долгий и дорогой процесс с потерей гибкости и контроля.

### Как решаем

Мы создали ноукод платформу, с которой бизнес может самостоятельно запускать и изменять цифровые продукты — без разработчиков, подрядчиков и компромиссов.

Всё делается быстро, гибко и под конкретные задачи, без лишних затрат и ожиданий.

### Каких партнёров мы ищем

Наши партнёры — интеграторы, внедряющие решения в финтехе и ритейле, и технологические компании, которые могут дорабатывать свои продукты на базе нашей ноукод-платформы: настраивать логику и создавать кастомный фронтенд.

**Юлия РОЩЕНЯ,**  
менеджер партнерской программы

ООО «НОУКОДИНГ», Свердловская область  
iroshchenia@nocode.ru

[nocode.ru](https://nocode.ru)

### Stratagonia

Стратегия  
ИИ-платформа по анализу любого рынка  
и стратегии развития бизнеса.  
Цифры, факты, проверенные источники

### Какую проблему решаем

Для любого бизнеса: падение продаж, выход на новые рынки, инвестиции, но без объективного видения, когда данные надо искать, стратегия и тактика устарели, нейросети не дают достоверных данных, а аналитика — долго и дорого.

### Как решаем

По простому запросу, без навыков промотирования, дает достоверную информацию: объем рынка, структура сегментов, динамика и тренды, конкуренты, цены, боли потребителей, видение новых сфер и шаги для развития.

В цифрах, фактах, данных.

### Каких партнёров мы ищем

Включая аналитическую ИИ-платформу в экосистему услуг, вы становитесь высокотехнологичной организацией, заботящейся о клиентах. Кейсы показали ценную аналитику и консалтинг для любого вида и размера бизнеса (в 99,78% кейсах высокая оценка).

**Анна ПЕТУХОВА,** генеральный директор

ООО «СЕМАНТИКА», Москва  
anna@semantik-a.ru

[stratagonia.ru](https://stratagonia.ru)



ПО ГиперСфера  
**Программное обеспечение для построения отказоустойчивых кластеров.**  
Позволяет виртуализировать критически важные приложения и обеспечивать непрерывность их работы.

#### Какую проблему решаем

Крупные зарубежные поставщики виртуализации — VMware, Microsoft, RedHat, Stratus — приостановили продажи и обслуживание клиентов в РФ, что осложнило эксплуатацию продуктов в стратегически важных отраслях экономики и задачах, требующих безотказной работы 24/7.

#### Как решаем

ГиперСфера — полностью российское ПО, которое реализует задачи по защите приложений на уровне HA, задействуя минимальный набор оборудования, снизив влияние человеческого фактора на этапах запуска и сопровождения.

#### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с производителями программных и ПАК управления предприятиями, автоматизации технологических процессов, системными интеграторами, российскими производителями и поставщиками серверных систем.

**Мария КАРАБАЕВА**, исполнительный директор

ООО «СТР», Москва  
[administrator@str-technologies.com](mailto:administrator@str-technologies.com)

[str-technologies.com](http://str-technologies.com)



Репутация  
**Сервис поиска нужных контактов в сфере B2B на базе ИИ**

#### Какую проблему решаем

Компании B2B-сегмента тратят много времени на поиск компаний и контактов ЛПР.

Используют базы или рекламу, тратят много денег, а целевых клиентов получают очень мало.

#### Как решаем

Сервис по B2B Лидогенерации помогает провести точную сегментацию и фильтрацию компаний за счет использования ИИ-модели.

Получать контакты ЛПР, которые интересуют пользователя.

#### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупными компаниями.

**Айдар МУСИН**, генеральный директор

ООО «РЕПУТАЦИЯ», Республика Татарстан  
[a.musin@reputation.ru](mailto:a.musin@reputation.ru)

[reputation.ru](http://reputation.ru)



Электронная торговая площадка для организации и проведения торгов «Центр дистанционных торгов»  
**Сервис для продажи и покупки имущества и активов в формате электронных торгов**

### Какую проблему решаем

Проблемы прямых продаж: низкая прибыль из-за отсутствия конкуренции (покупатель диктует условия), непрозрачность сделок, риск мошенничества.

Сложно найти покупателей, нет гарантий закрытия сделки — возможен отказ в последний момент.

### Как решаем

Электронные торги решают проблемы прямых продаж: конкуренция на аукционе максимизирует прибыль, а онлайн-формат расширяет круг покупателей.

Сделка прозрачна и защищена законом, а задаток от покупателей гарантирует завершение сделки.

### Каких партнёров мы ищем

Заинтересованы в сотрудничестве с компаниями, которым необходимо продать своё имущество (непрофильные активы, годные остатки). Также с инвесторами, которые находятся в поиске объектов для вложений.

**Вячеслав МАТВЕЕВ**, руководитель по развитию

АО «ЦЕНТР ДИСТАНЦИОННЫХ ТОРГОВ»,  
Республика Татарстан  
office@cdtrf.ru

cdtrf.ru



Нолим  
**No-code платформа для создания сайтов с помощью ИИ**

### Какую проблему решаем

80% сайтов в России создаются на базе CMS (ежегодно 375 000 сайтов), но конструкторы ограничены в функционале: их/ui фичи, с/т механики, маркетинговые инструменты, в связи с этим бизнесу приходится привлекать дорогостоящих разработчиков на «допилы».

### Как решаем

Нолим — это no-code платформа, предоставляющая доступ к готовой библиотеке из более чем 200 функций для конструкторов сайтов, а в случае если пользователь не нашёл нужного решения, он может самостоятельно его создать с помощью нашей нейросети.

### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупными EdTech, AdTech, MarTech, интернет-эквайрингом и софтверными компаниями, такими как Bitrix, AmoCrm и т.д.

**Алексей ПЕТРОВ**, CBDO

ООО «СУПЕР ПРОСТО», Санкт-Петербург  
cbdo@nolim.cc

nolim.cc



ОдинКлюч  
**Менеджер паролей для безопасного хранения и удобного управления учётными данными сотрудников**

### Какую проблему решаем

Кибератаки через слабые или скомпрометированные пароли — один из ключевых факторов риска.

Обеспечение сложности и сохранности паролей в ручном режиме трудоёмко и приводит к ошибкам, создающим опасность проникновений в систему и существенных штрафов.

### Как решаем

Мы даём единый инструмент для генерации сложных паролей, надёжного их хранения и управления доступами сотрудников.

### Каких партнёров мы ищем

Будем рады сотрудничеству с IT-интеграторами и дистрибьюторами.

**Олжас АКЫЛБЕК**, генеральный директор

ООО «АБП2Б», Санкт-Петербург  
[info@abp2b.com](mailto:info@abp2b.com)

[одинключ.рф](http://одинключ.рф)



Fishplace  
**Электронный помощник в оптовых продажах рыбы по всей России**

### Какую проблему решаем

Оптовые покупатели сталкиваются с непрозрачностью рынка, риском от действий недобросовестных поставщиков и трудностями в поиске нужного продукта.

Рыбодобывающие компании теряют прибыль из-за посредников и низкого объёма сделок с новыми клиентами.

### Как решаем

По методу шеринговой экономики предоставляется доступ к цифровой экосистеме и программному обеспечению Fishplace: агрегатор, маркетплейс, CRM и учёт остатков онлайн — всё в одном приложении.

### Каких партнёров мы ищем

Приглашаем рыбные компании, склады и транспортников объединиться и развивать отраслевую платформу для рыбохозяйственного комплекса. Мы ищем партнеров по маркетингу и развитию сервисов платформы в РФ. Готовы рассмотреть инвестиционные предложения.

**Татьяна ЗАХАРОВА**, руководитель проекта

ООО «МОЙ ФИШ ПЛЭЙС», Приморский край  
[info@fishplace.ru](mailto:info@fishplace.ru)

[fishplace.ru](http://fishplace.ru)



Swarmica  
**Комплексное ИИ-решение  
для автоматизации технической  
поддержки**

**Какую проблему решаем**

Компании B2B теряют клиентов из-за низкого качества сервиса, обусловленного нехваткой качественных IT специалистов в технической поддержке, их долгим онбордингом и текучкой кадров.

**Как решаем**

Swarmica использует методологию Knowledge-Centered Service (KCS), и «извлекает» нужные знания из памяти специалистов, создавая и поддерживая в постоянном и актуальном состоянии контент базы знаний, который, в свою очередь, используется ИИ.

**Каких партнёров мы ищем**

Мы заинтересованы в сотрудничестве с компаниями-вендорами ПО/ПАК, компаниями, предоставляющими IT услуги для непосредственно внедрения нашего продукта. Мы заинтересованы в сотрудничестве с компаниями-интеграторами для построения партнерской сети.

**Роман БАСАЛЫКО**, генеральный директор

ООО «СВОРМИКА», Новосибирская область  
contact@swarmica.com

[swarmica.ru](http://swarmica.ru)



Логика.Мониторинг  
**Облачная система мониторинга  
и аналитики**

**Какую проблему решаем**

Производственные предприятия теряют миллионы из-за простоев оборудования, неэффективных процессов и отсутствия прозрачности.

Руководству не хватает данных для выявления «узких мест» и принятия обоснованных управленческих решений.

**Как решаем**

Логика.Мониторинг позволяет автоматизировать сбор и обработку данных, предоставляя централизованную систему для мониторинга, анализа и управления всеми ключевыми процессами производства.

**Каких партнёров мы ищем**

Заинтересованы в сотрудничестве с компаниями в сферах промышленности, энергетики и ЖКХ, транспорта, медицины, сельского хозяйства и нефтегазовой отрасли. Предлагаем пилоты, внедрение решений «под ключ» и совместные проекты в области цифровизации.

**Павел ШАГИН**, генеральный директор

ООО «ЛОГИКА», Иркутская область  
info@logicasoft.ru

[logicasoft.ru](http://logicasoft.ru)

## синаптик \ \ ИТ-компания

Синаптик ERP  
Интеллектуальная ERP система  
для контроля и прогнозирования  
производства

## Какую проблему решаем

Производственные компании МСП теряют деньги из-за ручного учета в Excel/на бумаге: не видят себестоимость, путаются в заказах и запасах.

Это ведет к просрочкам поставок, простоям из-за нехватки комплектующих и к заморозке денег на складе.

## Как решаем

Синаптик ERP заменяет хаос Excel одной интеллектуальной платформой.

Она автоматически считает себестоимость каждого изделия, контролирует запасы и заказы в реальном времени, предупреждает о рисках срывов поставок и простоев.

## Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с консалтинговыми компаниями, работающими с производственными предприятиями, с обучающими организациями, которые занимаются повышением квалификации руководителей производственных предприятий.

**Иван КЛЮКИН**, директор

ООО «СИНАПТИК», Кировская область  
klyukin.i.a@synaptik.ru

[synaptik.ru](http://synaptik.ru)

Аватар-технология  
Система «Удалённый эксперт»  
для удалённой диагностики, ремонта  
и обслуживания оборудования

## Какую проблему решаем

Снижение простоев оборудования на 40%, подключение экспертов за 15 минут для решения нестандартных ситуаций в ночное время или на удалённых объектах, устранение нехватки высококвалифицированных специалистов, обучение без отрыва от производства.

## Как решаем

Эксперты с помощью Аватар-ТХ подключаются к оператору станка в течение 15 минут и, управляя действиями оператора, проводят диагностику сложного оборудования.

В результате сокращается простой на 40%.

Возможно удалённое обучение без отрыва от производства.

## Каких партнёров мы ищем

Ищем партнёров, которым поможем снизить простой оборудования, провести обучение молодых специалистов, накопить базу знаний компании, обеспечить удалённое обслуживание поставляемого вами оборудования в кратчайшие сроки и получить конкурентное преимущество.

**Андрей ВЕРЕЩАГИН**, технический директор

ООО «ИНСАЙТ ВОТЧ», Удмуртская Республика  
andrey@avatar-tech.ru

[promoil.com](http://promoil.com)



RAG-система «Минч»  
**Локальный сервис для интеллектуального поиска по корпоративным данным с генерацией ответов**

**Какую проблему решаем**

Сотрудники организаций тратят до 30% времени на поиск актуальной информации среди огромного массива корпоративных документов и знаний.

Факт-чекинг, аналитические отчеты и рекомендации, анализ и сравнение документов также отнимают много времени.

**Как решаем**

Универсальная встраиваемая ИИ-платформа на базе RAG для ускорения бизнес-процессов, в которых важно быстро находить и точно извлекать релевантную информацию из корпоративных документов и баз знаний и комбинировать ее с генерацией ответов.

**Каких партнёров мы ищем**

Нам интересны проекты и совместные R&D в части RAG-систем и интеллектуальной обработки текстов с крупными организациями.

**Антон ЗЕМЦОВ**, генеральный директор

ООО «МИНЧ ИИ», Москва  
[a.zemtsov@meanch.com](mailto:a.zemtsov@meanch.com)

[meanch.com](http://meanch.com)



SOVA-Fix  
**Система управления заявками**

**Какую проблему решаем**

Компании B2C сегмента с большим количеством оборудования (рестораны, ритейл) теряют до 15% дневной выручки из-за поломок и плохо контролируют дополнительные затраты на ремонт.

**Как решаем**

SOVA-Fix позволяет сократить бюджеты на ремонт до 30%, затраты времени на подачу каждой заявки сокращаются с нескольких часов до пары минут, а плановое обслуживание по встроенным графикам ТО помогает не терять выручку.

**Каких партнёров мы ищем**

Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупными компаниями в сферах HoReCa и ритейла.

**Софья СКВОРЦОВА**, генеральный директор

ООО «СОВА-ТЕХ», Ростовская область  
[sova-tech.com@yandex.ru](mailto:sova-tech.com@yandex.ru)

[sova-fix.com](http://sova-fix.com)



VibroBox  
**Сервис автоматического контроля  
состояния промышленного роторного  
оборудования**

### Какую проблему решаем

Предприятия теряют 3% выручки, имея от 20 до 40% простоев оборудования из-за неэффективности ручной диагностики.

Наличие автоматического контроля состояния оборудования открывает возможность к переходу к обслуживанию по состоянию и снижению издержек.

### Как решаем

VibroBox автоматически оценивает состояние роторного оборудования и выявляет дефекты на ранней стадии, оцифровывает опыт экспертов-диагностов.

Решение обеспечивает переход на обслуживание оборудования по состоянию, сокращает простои и убытки.

### Каких партнёров мы ищем

Готовы к коммерческим пилотам с предприятиями, где важны снижение простоев и переход на обслуживание по состоянию. Предлагаем партнёрство интеграторам и производителям решений в сфере ТОиР для совместных внедрений и масштабирования.

**Андрей КАРПОВ**, генеральный директор

ООО «ВИБРОБОКС», Санкт-Петербург  
[info@vibrobox.ooo](mailto:info@vibrobox.ooo)

[vibrobox.ru](http://vibrobox.ru)



REDSystems  
**Система предиктивной аналитики  
энергетических установок**

### Какую проблему решаем

Компании B2B, B2G теряют от 3% до 30% прибыли из-за работы в режиме скрытых отказов и внепланового простоя техники.

Перерасход ресурсов на ремонты может достигать 100%.

Системы аналитики сложные и пока имеют низкую достоверность в прогнозах.

### Как решаем

REDSystems позволяет решить проблему непредвиденных отказов техники, возникающих при неконтролируемом износе, и получать выгоду за счет увеличения производительности и сокращения затрат на ремонты.

### Каких партнёров мы ищем

Взаимодействие с крупными партнерами в горнодобывающей отрасли, транспорте и малой энергетике по проектам предиктивной аналитики и цифровой трансформации эксплуатации и ремонта транспорта.

**Сергей ОЛЬШЕВСКИЙ**, директор

ООО «РЕДСИСТЕМС», Новосибирская область  
[info@redsystems.tech](mailto:info@redsystems.tech)

[redsystems.tech](http://redsystems.tech)



Simple Weibull Reliability Analysis  
**ПО для автоматизации анализа надёжности  
и формирования эффективной стратегии  
обслуживания и ремонта**

### Какую проблему решаем

Компании B2B-сегмента теряют миллионы рублей в месяц в процессе ремонта своих активов из-за ошибок в данных об эксплуатации активов, отказов и низкой надёжности оборудования и отсутствия эффективной стратегии технического обслуживания и ремонта.

### Как решаем

Simple WRA — это инновационное ПО, которое оценивает исторические данные о проведенных диагностических обследованиях и ремонте оборудования по более чем 170 моделям проверки достоверности и формирует эффективную стратегию ТОиР на 10 лет.

### Каких партнёров мы ищем

Ищем крупных отраслевых партнеров в сферах нефтегазовой отрасли, в энергетике, металлургии, машиностроении, транспортной отрасли, заинтересованных во внедрении российского ПО по управлению надёжностью активов.

**Андрей ЧЕРНЫШОВ**, генеральный директор

ООО «СИМПЛ КАМПАНИ», Москва  
[grant@simplecompany.io](mailto:grant@simplecompany.io)

[simplecompany.io](http://simplecompany.io)



Моjo  
**Система управления школой**

### Какую проблему решаем

Моjo помогает школам повышать эффективность образовательного процесса, экономить время сотрудников при выполнении рутинных задач и выстраивать доверительные отношения с семьями.

### Как решаем

Моjo оцифровывает более 60 образовательных и операционных процессов школы, помогает принимать решения на основе данных, оптимизирует работу сотрудников с помощью автоматизации и ИИ, а также делает коммуникацию с родителями полной и прозрачной.

### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с частными школами и другими образовательными организациями/институтами, а также компаниями, работающими в области EdTech.

**Пётр ЛОГИНОВ**, генеральный директор

АО «МОДЖО ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ», Москва  
[info@mojo.education](mailto:info@mojo.education)

[mojo.education](http://mojo.education)



МояКоманда  
**HRM-платформа для автоматизации  
кадровых процессов и управления  
талантами.**

### Какую проблему решаем

Бизнес сталкивается с хаосом в управлении персоналом: разбросанные данные, трудоёмкие процессы адаптации и оценки, сложности в коммуникации, особенно в удалённых и гибридных командах.

Это снижает вовлечённость, мотивацию и эффективность работы.

### Как решаем

Комплексное решение для управления персоналом в едином сервисе.

Платформа позволяет сократить затраты на рутинные операции, повысить скорость и удобство их выполнения, построить культуру непрерывного развития и эффективной работы сотрудников.

### Каких партнёров мы ищем

Мы строим партнерскую сеть с вознаграждением до 50% от проданной лицензии нашей платформы. Расширяем партнерскую сеть и приглашаем всех желающих, кто готов передавать клиентов или помогать продавать корпоративные HR-решения.

**Евгений ГАРБАР**, технический директор

ООО «ЦЕНТР ИНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГИЙ «ФАКТ»,  
Челябинская область  
[e.garbar@fact.digital](mailto:e.garbar@fact.digital)

[moyakomanda.rf](http://moyakomanda.rf)



Claritech  
**Сервис, чтобы понять, как формируется  
себестоимость — наглядно, без сложных  
таблиц**

### Какую проблему решаем

Компании теряют прибыль и принимают ошибочные решения, потому что не знают реальную себестоимость продуктов и услуг.

Расходы распределяются вручную, данные не обновляются, всё держится на одном анализе.

Решения принимаются вслепую.

### Как решаем

Claritech помогает моделировать и анализировать себестоимость продуктов и направлений.

Расходы распределяются по любым необходимым драйверам.

Система показывает экономику бизнеса наглядно и делает расчёты прозрачными и воспроизводимыми.

### Каких партнёров мы ищем

Ищем партнёров среди консультантов, методологов, интеграторов, отраслевых экспертов и организаций, работающих с финансами и управленческим учётом. Открыты к совместным проектам по аллокации расходов и моделированию экономики бизнеса.

**Муратхан ЭЛЬДАРОВ**, генеральный директор

ООО «ПАРТНЕРСТВО ПРОФЕССИОНАЛОВ», Москва  
[Muratkhaneldarov@profpartnership.com](mailto:Muratkhaneldarov@profpartnership.com)

[profpartnership.ru](http://profpartnership.ru)



HeadSales  
Нейросеть для отделов продаж

### Какую проблему решаем

Автоматизируем контроль, путем аналитики 100% звонков в ОП. Обнаруживаем ошибки, работаем с рекомендациями для менеджеров ОП и повышаем конверсию.

Классифицируем лидов и анализируем каналы трафика, сокращаем слитые сделки, оптимизируем работу РОПа.

### Как решаем

HeadSales анализирует звонки и переписки менеджеров с клиентами, выявляет ошибки и лучшие практики, показывает, где «уходит» клиент, и помогает повысить продажи.

Всё интегрируется с CRM — без ручного ввода и прослушивания всех диалогов.

### Каких партнёров мы ищем

Ищем партнёров для масштабирования и совместного роста. Если вы представляете акселератор, инвестфонд, интегратора CRM-систем, обучающий центр или компанию, работающую в сфере B2B-продаж — давайте обсудим сотрудничество.

**Евгений ЧИХАЧЕВ**, генеральный директор

ООО «ОПОРА СТАНДАРТ», Москва  
foundatorthe@gmail.com

[headsales.ru](http://headsales.ru)



Умный доступ STown  
Управляем удалённо в реальном времени любыми преграждающими устройствами из мобильного приложения

### Какую проблему решаем

Компании тратят на администрирование процессов, связанных с управлением доступом, в среднем 40 тысяч рублей в год на одно преграждающее устройство.

Нет единой системы удаленного управления преграждающими устройствами всех типов.

### Как решаем

Разработаны контроллеры для управления преграждающими устройствами на электромагнитном, электромеханическом и электромоторном принципе.

Разработано программное обеспечение для контроллеров, локального и глобального сервера.

Разработан умный цилиндр.

### Каких партнёров мы ищем

Ищем крупных партнёров и заказчиков в сферах строительства, гостиничного бизнеса, доставки и маркетплейсов.

**Виталий ТАТЬЯНКИН**, генеральный директор

ООО «СИСТЕМЫ УМНЫХ ГОРОДОВ»,  
Ханты-Мансийский Автономный округ - Югра  
bambar@bk.ru

[stown.ooo](http://stown.ooo)

**SIRIN**  
**Edge AI платформа и видеоплатформа**  
**с ИИ для автономных систем****Какую проблему решаем**

Видеонаблюдение требует дорогих ЦОД или облака с задержками.

Нет российских Edge-решений для обработки на месте.

Создание ИИ занимает месяцы.

Города не могут масштабировать безопасность без огромных затрат на инфраструктуру.

**Как решаем**

Видеоплатформа объединяет Edge-устройства в кластер без ЦОД.

ИИ создается в визуальном конструкторе за часы.

Обработка на месте, масштабирование от 10 до 10000 камер.

Российская Edge-AI платформа и ПО, полный контроль данных.

**Каких партнёров мы ищем**

Интеграторов систем безопасности (Edge без ЦОД), производителей камер (совместные решения), города для пилотов умной инфраструктуры, институты развития (НИОКР). Форматы: СП 51/49, пилоты, дистрибуция. Инвесторам — СП и опцион на долю.

**Егор СИТРАКОВ**, директор

ООО «СИРИН»,  
Ханты-Мансийский Автономный округ - Югра  
[info@sirin.cc](mailto:info@sirin.cc)

[sirin.cc](http://sirin.cc)**ЭШЕЛОН** **ОТПУСКА****ЭШЕЛОН.ОТПУСКА**  
**AI-система эффективного управления**  
**отпусками****Какую проблему решаем**

Компании B2B сегмента теряют до 5% выручки и 0,5-1 млн руб. в год на переработки на каждые 100 сотрудников из-за их недостатка в пиковые сезоны загрузки.

В основе данной проблемы — неэффективное управление отпусками.

**Как решаем**

ЭШЕЛОН.ОТПУСКА точно рассчитывает отпускную квоту, автоматически формирует лучший план отпусков для компании с помощью ML и дискретной оптимизации, обеспечивая доступность сотрудников в нужное время для снижения переработок и выполнения плана работ.

**Каких партнёров мы ищем**

Ищем партнёров в сферах общественного транспорта, коммунальных служб, ритейла, логистики, промышленных и добывающих компаний с численностью 500+ взаимозаменяемых сотрудников для пилотирования, вендоров HRM систем, работающих с данными отраслями.

**Дмитрий ЗАЙЦЕВ**, генеральный директор

ООО «ЭФФЕКТИВНЫЕ ПОЛЕТЫ», Москва  
[d.zaytsev@e-polety.ru](mailto:d.zaytsev@e-polety.ru)

[e-polety.ru](http://e-polety.ru)

**KAI**  
**Разработка чат-ботов на генеративной модели для продаж и обслуживания****Какую проблему решаем**

Автоматизация поддержки — снижают нагрузку на колл-центры, отвечая на частые вопросы.

Круглосуточные быстрые ответы — обеспечивают мгновенные ответы в любое время.

Персонализация — понимают контекст и уточняют запросы для точных ответов на любом языке.

**Как решаем**

Пользователь обращается в чат поддержки.

Его запрос попадает в CRM систему.

Обученная нейросеть забирает вопрос на обработку и отвечает на вопрос, используя инструкцию и базу данных.

Ответ посылается обратно пользователю в чат.

**Каких партнёров мы ищем**

Мы заинтересованы в сотрудничестве с компаниями из сфер ecom, телекома, логистики, доставки, сферы услуг, финансов и других.

**Максим ВЕРЕВКИН**, глава**КРЕСТЬЯНСКОЕ (ФЕРМЕРСКОЕ) ХОЗЯЙСТВО**  
**«ХУТОР ВЕРЁВКИНА»**, Ленинградская область  
misha@kaiteam.ru[kaiteam.ru](http://kaiteam.ru)**ПБ Экосистема. Строительство**  
**Сервис для управления подрядчиками по производственной безопасности****Какую проблему решаем**

Долгие допуски, простои бригад, хаос в документах, отсутствие прозрачности по подрядчикам и рискам.

Всё вручную — в Excel и на звонках.

Проблемы выявляются постфактум, а безопасность не обеспечивается.

В итоге — штрафы, убытки и срыв сроков.

**Как решаем**

ПБ Экосистема даёт руководителю полный контроль: риски, допуски, нарушения и статус подрядчиков видны в реальном времени.

Процессы автоматизированы, снижаются простои и предотвращаются инциденты, безопасность становится прозрачной и управляемой.

**Каких партнёров мы ищем**

Ищем партнёров в строительстве и нефтегазовой отрасли: генподрядчиков, подрядчиков, заказчиков, EPC-компании и институты развития для внедрения и масштабирования цифровой платформы ПБ-Экосистема. Готовы к совместным проектам, интеграции и обмену экспертизой.

**Каншаубий МАЛКАРОВ**, генеральный директорООО «ПРОМТЕХСОФТ», Москва  
info@promtechsoft.ru[promtechsoft.ru](http://promtechsoft.ru)



## AIPRINTGEN Сервис генерации 3D-моделей с помощью ИИ

### Какую проблему решаем

AIPRINTGEN устраняет «бутылочное горлышко» массового и быстрого наполнения проектами/играми/прототипами 3D-контента для тех, у кого нет бюджета на дорогих специалистов или времени ждать долгого ручного моделирования.

### Как решаем

AIPRINTGEN сокращает долгий, дорогой и трудозатратный процесс создания большого количества 3D-моделей — за счёт автоматизации и интеграции искусственного интеллекта в генерацию моделей.

### Каких партнёров мы ищем

Мы готовы к партнёрству и пилотным интеграциям в сферах 3D-печати, геймдева и 3D-анимации, а также к сотрудничеству с учебными заведениями. Предлагаем обеспечить глубокую кастомизацию решений под ваши конкретные задачи.

**Вячеслав ГУБЗАНСКИЙ**, генеральный директор

ООО «ИИ ПЛАТФОРМА», Московская область  
gubzanskiy.v@gmail.com

[aiprintgen.ru](http://aiprintgen.ru)



## HISTOSCAN Комплекс программных продуктов для врачей

### Какую проблему решаем

Мы решаем проблему острого дефицита врачей-патологов в России странах СНГ.

Следствие этой проблемы — длительные сроки постановки диагноза.

В случаях онкологических заболеваний срок постановки диагноза врачом — это ключевой фактор спасения жизни пациентов.

### Как решаем

Платформа для цифровой патологии HISTOSCAN позволяет врачам работать с цифровыми изображениями препаратов, безопасно хранить данные, быстро проводить консультации, а также использовать цифровые данные для обучения молодых врачей.

### Каких партнёров мы ищем

Мы ищем партнеров и инвесторов, которые заинтересованы в долгосрочном развитии продуктов для цифровой медицины и, в частности, для области онкологии.

**Татьяна ЗИМАРИНА**, генеральный директор

ООО «ГИСТОСКАН», Санкт-Петербург  
tatiana.zimarina@histoscan.com

[histoscan.com](http://histoscan.com)



СПО «Система интеллектуального распознавания и инспекции устройств (СИРИУС)»  
**Устройство для беспилотников по управлению фотокамерами и искусственным интеллектом для поиска объектов**

### Какую проблему решаем

Компании эксплуатируют беспилотники, которые совершают холостые полеты из-за неснятых крышек с объективов, забытых флешек и подвисания оборудования или попадания в туман во время полета.

А потом долго ждут, пока полученные материалы будут рассекречены.

### Как решаем

СПО «СИРИУС» управляет подключенным регистрирующим оборудованием, контролирует его работу и уведомляет оператора о неисправностях.

С помощью ИИ производит поиск и подсчет заданных объектов, чтобы тут же передать информацию оператору для анализа.

### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с производителями и эксплуатантами беспилотников, а также компаниями у которых есть потребность в поиске, учете и распознавании различных ресурсов (подсчет популяций, контроль незаконных вырубок, пожаров и т.п.).

**Дмитрий КРУЧИНИН**, исполнительный директор

ООО «ГОРОДСКИЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ»,  
Москва

[kruchinin@vessolink.ru](mailto:kruchinin@vessolink.ru)

[neirolink.ru](http://neirolink.ru)



Цифровой  
Контроль  
Строительства

Цифровой контроль строительства (ЦКС)  
**Онлайн среда общих данных с документооборотом и работой с 3D-моделями ТИМ/ВМ**

### Какую проблему решаем

На стройке используются неактуальные чертежи, что приводит к потерям до 35% времени на согласование, ошибкам в документах и простоям из-за задержки необходимых версий, а также бесконечным пересылкам подрядчикам. При переходе на ТИМ требуется программное обеспечение для работы с 3D-моделями, проверки коллизий и выгрузки объемов.

### Как решаем

ЦКС — единая онлайн-среда для хранения всех версий документов с выдачей их в производство работ с использованием ЭЦП и согласованием всех изменений. Поддерживается работа с 3D-моделями, включая проверку коллизий, выгрузку объемов и управление задачами. Система рассчитана на неограниченное число сотрудников и подрядчиков.

### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве со строительными и проектными компаниями, отраслевыми ассоциациями, образовательными платформами и вузами для создания образовательных проектов, а также компаниями, готовыми продвигать ЦКС по агентскому договору.

**Денис ДАВЫДОВ**, директор цифровизации бизнеса

ООО «ДОМ.РФ ТЕХНОЛОГИИ», Москва  
[digital@domrf.ru](mailto:digital@domrf.ru)

[цкс.дом.рф](http://цкс.дом.рф)



MStroy  
**Цифровое управление в строительстве на примере АО «Мостострой-11» и платформы MStroy**

### Какую проблему решаем

Подготовка, оформление, ведение, подписание, регистрация журналов учёта выполнения работ и исполнительной документации без ошибок.

Экономия бумаги.

Исключение потерь документов.

### Как решаем

Подготовка, оформление, ведение, подписание, регистрация журналов учёта выполнения работ и исполнительной документации в электронном виде.

Система контроля своевременного исполнения задач.

### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупными компаниями в сферах маркетинга, пиар, диджитал.

**Наталья БРЕУС**, генеральный директор

ООО «МСТРОЙ», Тюменская область  
info@mstroy.tech

[mstroy.tech](https://mstroy.tech)



Легкорем  
**ERP система для управления строительными процессами**

### Какую проблему решаем

Строительные компании теряют от 20% на неэффективном управлении процессами стройки из-за того, что сметный отдел, отдел ПТО и закупщики не имеют общей синхронизации в рамках всего проекта.

Информация собирается вручную и нет автоматизации процессов.

### Как решаем

Легкорем позволяет участникам строительного процесса вести всё в одном окне, с общей синхронизацией.

Автоматизация расчетов смет, трудоемкости работ, планирование и автоматизированные закупки позволяют не допускать ошибок.

### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с компаниями в сфере PropTech.

**Сергей РАДЧЕНКО**, технический директор

ООО «ЛЕГКОРЕМ», Московская область  
rst@legkorem.ru

[erp-legkorem.ru](https://erp-legkorem.ru)

smart plan<sup>7</sup>

Smart plan  
**Платформа для автоматизации  
девелопмента и продаж недвижимости**

**Какую проблему решаем**

Девелоперские компании, работающие без автоматизации, теряют доходы из-за долгого запуска продаж, фрода на классифайдах, ошибок в ценообразовании и рутинных операциях менеджеров, что снижает маржинальность проектов и увеличивает сроки реализации.

**Как решаем**

Smart Plan автоматизирует продажи недвижимости: запуск за 1 день, AI-ценообразование +15% к марже, автоспоры возвращают 80% рекламного бюджета с фрод-трафика классифайдов.

Внедряется без затрат на разработку.

**Каких партнёров мы ищем**

Ищем партнеров среди крупных застройщиков (топ-50 РФ), агентств недвижимости с digital-экспертизой, банков/ипотечных сервисов, proptech стартапов.  
Формат сотрудничества: white-label решения, совместные продукты, реферальные программы

**Дмитрий ДОРОФЕЕВ**, генеральный директор

ООО «РЕМОД», Новосибирская область  
d.dorofeev@solt.design

[promo.splan.ru](http://promo.splan.ru)



Construction Information System «CIS» /  
Информационная Система Строительства  
**Система электронного согласования  
документации в строительстве**

**Какую проблему решаем**

Производственно-технические отделы долго формируют комплекты документов, с большим количеством ошибок.

Последовательное и долгое согласование документов всеми участниками.

Отсутствие прозрачного статуса документирования работ.

**Как решаем**

С CIS легко и быстро конструировать шаблоны документов, минимизируя количество ошибок, вести учет всех изменений документов.

Применяем параллельное согласование с автоматизированным контролем сроков.

Вы имеете настраиваемую систему отчетности.

**Каких партнёров мы ищем**

В областях промышленного и гражданского строительства (заказчиков, генеральных подрядчиков и субподрядчиков), заинтересованных в автоматизации процессов документооборота и отчетности.  
ИТ (интеграторов ПО).

**Алексей ВАРЖИНСКИЙ**, генеральный директор

ООО «РУССКАЯ ЛАБОРАТОРИЯ-ИНФОРМ»,  
Санкт-Петербург  
alexey.varzhinsky@rl-inform.com

[rl-inform.com](http://rl-inform.com)

# Reportum

Reportum  
**Единая цифровая среда  
для инженерных изысканий**

## Какую проблему решаем

80% изыскательских компаний фиксируют финансовые потери из-за сжатых сроков выполнения работ, разнообразия нормативов и подходов к их оценке со стороны заказчиков и экспертов.

## Как решаем

Репортум — единая цифровая среда для инженерных изысканий, позволяет сокращать срок камеральной обработки результатов инженерных изысканий в среднем в 5 раз и одним кликом менять вид и содержание техотчета в зависимости от специфических требований.

## Каких партнёров мы ищем

Мы ищем изыскательские организации, которые разрабатывают технические отчеты, фрилансеров, работающих на подряде, крупные компании, имеющие свой отдел изысканий.

**Георгий КОЛЕСНИКОВ**, генеральный директор

ООО «РЕПОРТУМ», Московская область  
[info@reportum.ru](mailto:info@reportum.ru)

[reportum.ru](http://reportum.ru)

# Rukki

Rukki.Pro (Рукки Про)  
**РУККИ соединяет людей которым нужна  
спецтехника с теми, у кого она есть**

## Какую проблему решаем

Рукки сокращает процесс поиска, выбора, назначения, оплаты и завершения заказа с подрядчиком по спецтехнике в 480 раз, создает безопасную сделку для заказчика, гарантирует оплату исполнителю, формирует безупречный документооборот.

## Как решаем

Заказчику больше не нужно искать исполнителя, достаточно ответить на вопросы «что/где/когда», и система подберет ближайших исполнителей, и предложит наиболее подходящего.

Все работает как в Uber, без диспетчеров и звонков.

## Каких партнёров мы ищем

Мы приглашаем к партнёрству крупных подрядчиков, застройщиков ИЖС и МКД для размещения заказов, владельцев и производителей спецтехники и оборудования — для получения заказов, физтех-платформы и банки — для факторинга и аккредитива.

**Игорь ЗЕНИН**, генеральный директор

ООО «РУККИ», Москва  
[pro@rukki.pro](mailto:pro@rukki.pro)

[web.rukki.pro](http://web.rukki.pro)



**С-Менеджер**  
**Автоматизированная система**  
**генерации и управления**  
**исполнительной документацией**

### Какую проблему решаем

Необходимость быстро и точно оценить качество и себестоимость строительного проекта.

Систематическое нарушение сроков предоставления заказчику исполнительной документации.

Дефицит кадров инженеров ПТО.

Качество исполнительной документации.

### Как решаем

Интеллектуальные алгоритмы и уникальный подход к обработке информации, позволяет:

- Сократить время на подготовку документации на 70-80%.
- Минимизировать количество ошибок в документации.
- Сделать анализ проекта.

### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупными отраслевыми заказчиками, в первую очередь, ПАО Транснефть, ПАО Газпром, Автодор и другие.

**Сергей КРОПОТОВ**, директор

ООО «С-ОРГАНАЙЗЕР», Республика Марий Эл  
79177004344@yandex.ru

[s-manager.tilda.ws](http://s-manager.tilda.ws)



**Provision 360**  
**Цифровой мониторинг строительства**  
**с применением ИИ**

### Какую проблему решаем

Строительная отрасль теряет до 15% бюджета проекта на переделки и до 30% времени на согласования из-за отсутствия объективного и оперативного контроля.

Заказчику сложно оценить прогресс без визуальных и проверяемых данных.

### Как решаем

Provision 360 позволяет вести визуальный контроль строительства с помощью панорам 360° и облаков точек, а также с помощью ИИ выявлять отклонения, дефекты и задержки.

Вместо субъективных отчётов — объективные данные с площадки, доступные в один клик.

### Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в пилотных проектах на строительных объектах девелоперов, промышленных компаний и госкорпораций.

**Фрэнк ШИХАЛИЕВ**, генеральный директор

ООО «МАЙНДСЭТ», Москва  
frank@m-s-e-t.com

[provision360.ru](http://provision360.ru)



hopco  
**Цифровая платформа  
управления недвижимостью**

### Какую проблему решаем

Большинство компаний по управлению недвижимостью теряет или задерживает до 80% заявок из-за отсутствия контроля.

Отсутствие личного кабинета и мобильного приложения снижает эффективность и ставит компании в уязвимое положение перед конкурентами.

### Как решаем

Платформа hopco автоматизирует выполнение заявок, управление пропусками и новостями, повышает собираемость и позволяет получать дополнительный доход от платных услуг, обеспечивая эффективное управление коммерческой недвижимостью.

### Каких партнёров мы ищем

Мы будем рады партнерам с контактами в сегменте коммерческой недвижимости: телеком операторы, брокеры, интеграторы, страховые компании, ИТ проекты.  
Гибкие условия сотрудничества, white label.

**Александр ШАЛДЕНОК**, генеральный директор

ООО «ДИТАР», Санкт-Петербург  
info@hopco.ru

[hopco.ru](http://hopco.ru)



RBI CONCEPT  
**Программный комплекс интеллектуальной  
диагностики оборудования на основе  
риск-ориентированных подходов**

### Какую проблему решаем

Промышленные предприятия теряют миллионы из-за простоев и аварий.

Решения принимаются вслепую, без учёта рисков.

Данные разрознены и неактуальны, бюджеты на ремонт не обоснованы, а знания и данные теряются при уходе специалистов.

### Как решаем

RBI CONCEPT анализирует состояние оборудования и рассчитывает риски отказов по API 580/581.

Система формирует планы инспекций, визуализирует критичные зоны и сохраняет экспертные знания.

Не требует замены учётных систем и легко внедряется.

### Каких партнёров мы ищем

Ищем партнёров среди промышленных предприятий, регуляторов, университетов и институтов развития.  
Открыты к сотрудничеству с фондами, акселераторами и организациями, поддерживающими вывод технологий на российские и международные рынки.

**Наталья ЛУЗИНА**, генеральный директор

ООО «ЭР БИ АЙ КОНЦЕПТ», Санкт-Петербург  
info@rbiconcept.ru

[rbiconcept.ru](http://rbiconcept.ru)



Умное сельское хозяйство  
**Построение карт-заданий  
для дифференцированного внесения  
удобрений с применением ИИ**

**Какую проблему решаем**

Низкая урожайность зерновых культур.  
Чрезмерный и неэффективный расход удобрений.  
Убыточность сельского хозяйства.

**Как решаем**

Построение карт заданий для дифференцированного внесения удобрений на основе ИИ.  
Уменьшается расход удобрений на 5-8%, повышается урожайность зерновых на 8% -12%.

**Каких партнёров мы ищем**

Агрохолдинги, производители агродронов и сельхозтехники, институты развития и венчурные фонды.  
Цель — пилотирование и вывод решений на другие регионы России и БРИКС.

**Алексей ОЛИФИРЕНКО**, генеральный директор

ООО «ПРОФАГРО», Ставропольский край  
proftek@proftek.org

[profagro.pro](http://profagro.pro)



SMARTFARM  
**Система для автоматизации  
введения оперативного учета  
на животноводческих комплексах**

**Какую проблему решаем**

Животноводческие компании сталкиваются с большим количеством ручных операций для ведения оперативного учета, не имеют прозрачной аналитики о текущем состоянии ферм, о количественно-весовом учете, учете ветеринарных мероприятиях и кормов.

**Как решаем**

Наша система позволяет автоматизировать большую часть ручных операций, ключевые процессы планирования и учета на животноводческих комплексах.  
Наша система также производит расчет племенной ценности.

**Каких партнёров мы ищем**

Мы заинтересованы в сотрудничестве с компаниями, которые работают в сфере производства оборудования, кормов для животноводческих комплексов, генетическими центрами. Готовы выстраивать отношения, разрабатывать и продвигать совместные продукты.

**Анастасия ФИЛИПОВА**,  
заместитель генерального директора

ООО «СМАРТ ПИГ», Тамбовская область  
sales@smartpigs.ru

[smartpigs.ru](http://smartpigs.ru)



AgroField  
**Цифровая система с ИИ для агробизнеса,  
которая помогает принимать решения  
на основе данных**

### Какую проблему решаем

Фермеры, КФХ и агрохолдинги теряют до 70% урожая из-за поздних решений, недостатка информации и дефицита кадров.

Гектары полей могут принести нулевой урожай из-за того, что агроном поздно обнаружил проблему.

### Как решаем

AgroField с помощью ИИ анализирует спутниковые снимки, данные с дронов, метеостанций и скаутинга и другие данные хозяйства, выявляет проблемы на полях, прогнозирует риски, оценивает эффективность операций и дает рекомендации.

### Каких партнёров мы ищем

Мы стремимся к сотрудничеству с аграрными холдингами, агросервисными компаниями, производителями и поставщиками агрохимии, БПЛА и сельхозтехники, разработчиками ПО для агросектора, а также с образовательными и научными учреждениями в сфере АПК.

**Николай ГОЛОБУРДИН**, генеральный директор

ООО «АГРОТЕХ АВИА», Москва  
nickolaygoloburdin@agrotech-avia.com

[agrofield.pro](http://agrofield.pro)

## АРБОРИТМ

Арборитм  
**ПО для таксации леса с помощью БПЛА  
и без участия человека**

### Какую проблему решаем

Лесозаготовители теряют деньги на ошибках при таксации.

С 2025 года весь ЛПК РФ встал на цифровой путь, однако работы по таксации до сих пор производятся вручную с использованием примитивных инструментов.

### Как решаем

Мы предлагаем инструмент для автоматического учета лесных ресурсов на основе данных с БПЛА: нужно собрать данные, запустить ПО, нажать одну кнопку. Все готово!

### Каких партнёров мы ищем

Мы ищем крупных отраслевых партнеров для пилотирования продукта на своих площадках. Лесозаготовительные компании, геодезические компании, компании, занимающиеся строительством линейных объектов.

**Дмитрий САВЕНКОВ**, генеральный директор

ООО «ОТКРЫТЫЙ ЛЕС», Архангельская область  
open.les@ya.ru

[openles.ru](http://openles.ru)



aIDeepFake  
**Система выявления deepfake технологии,  
на базе мультимодальной архитектуры  
нейронных сетей**

### Какую проблему решаем

Наше решение повышает цифровое доверие и защищает от DeepFake-угроз в финансах, госсекторе, телекоме, образовании и СМИ, снижая финансовые, репутационные и юридические риски.

### Как решаем

Мы разработали CNN+RNN-модель для оценки видео и аудио: выявляем дипфейки по искажениям лица и синхронизации речи, распознаём синтезированную речь.

### Каких партнёров мы ищем

Приглашаем к сотрудничеству компании, интеграторов и институты, заинтересованные в цифровой достоверности, защите пользователей и ИБ. Предлагаем пилоты, интеграции, R&D и участие в развитии TrustTech и AI-решений.

**Екатерина КОРНЮШИНА**, генеральный директор

ООО «ЭЙ АЙ ДИПФЕЙК», Москва  
e.kornyushina@aideepfake.ru

[aideepfake.ru](http://aideepfake.ru)



АНТАВИРА (ANTAVIRA)  
**Платформа прогнозного моделирования**

### Какую проблему решаем

Прогнозное моделирование — долгий, итерационный процесс, требующий большого количества ручных манипуляций и вычислительных мощностей.

85% времени и денег тратится на работу без гарантии качества.

Большинство этапов может быть автоматизировано.

### Как решаем

ANTAVIRA автоматизирует построение ML-моделей, уменьшая рутину благодаря удобному интерфейсу, и предоставляет неограниченные вычислительные ресурсы.

Работает на любых по объему выборках и выполняет расчеты параллельно.

Тарификация за время работы.

### Каких партнёров мы ищем

Платформа «заточена» на решение задач классификации и регрессии на табличных данных. Ищем DS-специалистов, сталкивающихся с подобными задачами, для наработки прикладных кейсов. Приглашаем на короткую демонстрацию.

**Мария ВЕЙХМАН**, генеральный директор

ООО «АНТАВИРА», Москва  
info@antavira.com

[antavira.ru](http://antavira.ru)

**Nuvola**

Программный комплекс «Нувола»  
**Мониторинг, оптимизация и управление  
производственными процессами  
и логистической сетью предприятия**

**Какую проблему решаем**

Предприятия промышленного железнодорожного транспорта теряют свыше 5% потенциального объема перевозок вследствие неоптимального распределения транспорта, ручного планирования и диспетчеризации, а также несинхронизированных технологических окон между подразделениями.

**Как решаем**

ПК Нувола реализует сквозное планирование работы промышленного транспорта на основе цифрового двойника и поддерживает принятие решений за счёт автоматического расчёта и корректировки оптимального расписания движения в режиме реального времени.

**Каких партнёров мы ищем**

Мы заинтересованы в сотрудничестве с консалтинговыми компаниями и системными интеграторами, работающими с предприятиями горнорудной, нефтехимической, металлургической промышленности, портами и терминалами.

**Анна АВСТРЕЙХ**, руководитель маркетинга

ООО «ДИНАМИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ», Москва  
anna.avstreykh@dynasystems.ru

[dynasystems.ru](http://dynasystems.ru)

Багажмат  
**Сеть автоматизированных камер  
хранения с возможностью  
транспортировки багажа между ними**

**Какую проблему решаем**

Отсутствие автоматизированной сети хранения с доставкой багажа заставляет путешественников тратить время на логистику чемоданов и ограничивает мобильность.

На решение проблемы хранения багажа туристы тратят до 4 часов в дни приезда и отъезда.

**Как решаем**

Мы создаем сеть автоматических камер хранения с функцией доставки багажа, управляемых через мобильное приложение, что позволяет оставлять вещи в любой точке сети и забирать их в удобном месте, экономя время и обеспечивая полную свободу передвижения.

**Каких партнёров мы ищем**

Ищем крупные компании, которые могли бы установить багажмат в сети своих офисов. Заинтересованы в установке на культурных объектах и в крупных гостиницах для автоматизации камер хранения. Рассматриваем сотрудничество с ритейлом для организации доставки.

**Павел КЛИМОВ**, генеральный директор

ООО «БАГАЖМАТ», Москва  
info@bagazhmat.ru

[bagazhmat.ru](http://bagazhmat.ru)



**Teplohod Info**  
**Сервис по организации продаж электронных билетов на речные прогулки и экскурсионные события**

**Какую проблему решаем**

Мы упрощаем процесс планирования и бронирования, экономя время клиентов и увеличивая прибыль бизнеса.

**Как решаем**

Создание событий с описанием, фотографиями, маршрутами и тарифами.

Управление расписанием и доступным количеством билетов.

Автоматизация продаж через сеть агентов без необходимости содержать отдел продаж или вкладываться в маркетинг.

**Каких партнёров мы ищем**

Агрегаторы/платформы — для автоматизации продаж билетов.

Туроператоры — для расширения ассортимента.

Судовладельцы — для увеличения загрузки рейсов.

**Сергей ПАЩЕНКО**, генеральный директор

ООО «ЛАНТЕК», Москва

admin@teplohod.info

[teplohod.info](http://teplohod.info)



**Дмитрий Калаев**  
заместитель  
директора ФРИИ  
по акселерационным  
и образовательным  
программам



**Эдуард Шумаков**  
руководитель  
управления  
акселерационных  
программ



**Александра Зайцева**  
заместитель  
руководителя  
управления  
акселерационных  
программ



**Владислав Ерёмченко**  
директор  
департамента  
акселерационных  
программ



**Юрий Михайлов**  
директор  
департамента  
трекинга

### Алексей Черныш

менеджер по контролю качества процесса трекинга

### Ольга Дудина

старший эксперт по контролю качества трекинга

### Максим Плотников

менеджер по качеству трекинга

### Ведущие трекеры

Олег Акулов  
Антон Баклунов  
Сергей Малинин  
Ольга Можаренко  
Дмитрий Морозов  
Константин Пискунов  
Никита Плотников  
Александр Сапрыкин  
Николай Хестанов  
Леонид Чернигов

### Трекеры

Дмитрий Белов  
Светлана Берегулина  
Юлия Вихрева  
Никита Востров  
Кирилл Гурьев  
Максим Комаров  
Евгения Некрасова  
Дмитрий Орлов  
Ярослав Приказчиков  
Александр Роцин  
Артем Тарасенко

### Александр Кузин

Руководитель направления по работе с командами

### Павел Браткин

Руководитель направления образовательных мероприятий

### Администраторы

Кирилл Доля  
Анастасия Бухтоярова  
Полина Петрухина

### Команды первого выпуска акселератора Спринт 2.0 на стартовом интенсиве



ФРИИ приглашает корпорации, инвесторов и интеграторов, заинтересованных в продуктах российских технологических компаний.

По вопросам участия в Демо-дне, связи с проектами и сотрудничества с акселератором Спринт вы всегда можете написать по адресу [sprint@iidf.ru](mailto:sprint@iidf.ru)

Мы будем рады видеть вас на следующем мероприятии акселератора Спринт 2.0



спринт 2.0

фрци



Минцифры  
России



Сайт Демо-дня  
Спринт 2.0 1-й выпуск:  
**[JOIN.IIDF.RU/DEMODAY/](https://join.iidf.ru/demoday/)**

Официальный сайт программы:  
**[SPRINT.IIDF.RU](https://sprint.iidf.ru)**

Е-mail для связи:  
**[SPRINT@IIDF.RU](mailto:SPRINT@IIDF.RU)**

Подготовлено в рамках федерального проекта  
«Отечественные решения» Национальной программы «Экономика данных  
и цифровая трансформация государства»

ФРИИ, 2025